
Presse-Information

Fondsgebundene und klassische Renten mit Garantien haben Zukunft – Innovationspreis für neue Rentenversicherung – Bestehende Vertragsverhältnisse werden nicht in Frage gestellt

Oberursel, den 11.10.2017

Die ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung a.G. hält das Geschäftsmodell der Lebens- bzw. Rentenversicherung trotz Niedrigzinsphase für zukunftsfähig. Sie ist davon überzeugt, dass viele Menschen Garantien in Form von Kapitalleistungen oder einer lebenslangen Rente weiterhin schätzen. Mit neuen und jetzt auch mit Preisen ausgezeichneten Rentenversicherungsprodukten belegt die ALTE LEIPZIGER ihren Anspruch, auch künftig einer der führenden Anbieter im Altersvorsorgemarkt zu sein. Die ALTE LEIPZIGER ist ihren Kunden ein finanzstarker Partner, auf dessen Vertragstreue und Zuverlässigkeit sie sich verlassen können. Die Gesellschaft steht zu ihren Verpflichtungen gegenüber ihren Kunden – gerade auch bei langlaufenden Verträgen aus früheren Jahren. Deshalb wird die ALTE LEIPZIGER ihre Lebensversicherungsbestände nicht verkaufen, sondern für ihre Kunden und Vermittler ein zuverlässiger Partner bleiben.

Innovationspreis für neue Rentenversicherung

Das neue Rentenversicherungsprodukt AL_RENTE^{Flex} eignet sich nicht nur für vorsichtige Anleger, sondern ebenso für die chancen- und risikoreichere Anlage in Fonds. Kunden können ihre Beiträge flexibel auf eine Anlage im Sicherungsvermögen des Unternehmens und auf Fondsanlagen verteilen und diese Aufteilung monatlich verändern – je nach persönlicher Lebenssituation und Einschätzung der Kapitalmärkte. Darüber hinaus werden Kursgewinne im Sicherungsvermögen garantiert. Dieser Kundennutzen, der in der hohen Flexibilität bei der Anlage der Beiträge und des gebildeten Kapitals zum Ausdruck kommt, wurde jetzt mit dem „Innovationspreis der Assekuranz“ in „Gold“ ausgezeichnet. Dass der Kunde mit der Police eine App erhält, mit der er die aktuelle Entwicklung des Vertrags verfolgen kann, hat der ALTE LEIPZIGER darüber hinaus „Bronze“ in der Kategorie „Digitalisierung“ eingebracht.

Dauerhafte Kundenbeziehung

Für die ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit ist eine dauerhafte Kundenbeziehung nicht allein eine betriebswirtschaftlich wichtige Größe, sondern auch eine Verpflichtung, die erst mit Ablauf des Vertrags endet. Diese Verpflichtung kann die Gesellschaft aufgrund ihrer Finanzstärke, insbesondere ihres hohen Eigenkapitals, auch langfristig erfüllen.

Bei Rückfragen:

ALTE LEIPZIGER

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Andreas Bernhardt

Telefon: (06171) 66-2921

presse@alte-leipzig.de